ระยะเวลาการสัมมนา 1 วัน

จำนวนผู้เข้าสัมมนา: ไม่เกิน 20 คน

**The Miracle of Rapport**

**สัมมนาเชิงปฏิบัติ: มหัศจรรย์สายสัมพันธ์สู่ความสำเร็จ**

**ใครบ้างควรเข้าสัมมนา**  
ผู้ที่ต้องการ การสนับสนุน ความร่วมมือ และต้องการสร้างสายสัมพันธ์ที่ดีกับผู้คนรอบข้างและทีมงาน เช่น ผู้บริหาร หัวหน้างาน ที่ปรึกษา รวมทั้งผู้ที่ต้องการมีสัมพันธภาพที่ดีกับเพื่อนร่วมงาน ตลอดจนผู้ทีทำงานที่เกี่ยวข้องกับผู้คนมากมาย เช่น  งานขาย งานบริการและผู้ที่ต้องพบปะผู้คนใหม่ๆตลอดเวลา  
**ประโยชน์ที่ผู้เข้าสัมมนาจะได้รับ**

* ได้รู้จักตนเอง เข้าใจและเข้าถึงผู้อื่นมากขึ้น
* มีเทคนิคที่นำไปใช้ในการสร้างสัมพันธภาพที่ดีและมีวิธีสร้างความประทับใจกับผู้คนรอบข้าง  
  พบวิธีที่จะได้รับความร่วมมือและความความสนับสนุนจากผู้คนรอบข้างอันนำไปสู่ความสำเร็จที่ต้องการ
* มีวิธีสร้างสัมพันธภาพที่ดีและนำไปใช้ในชีวิตจริงได้ทันที

**ลักษณะเด่นของหลักสูตร**

* ให้ทุกคนพัฒนาความสามารถในการสร้างมิตรภาพได้ดีขึ้นจากพื้นฐานของตน
* มีแนวทางในการสร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับผู้คนรอบข้างที่นำไปพัฒนาตนเองได้อย่างต่อเนื่อง
* สามารถมองเห็นภาพและสัมผัสถึงความรู้สึกของมิตรภาพแห่งความสำเร็จได้ทันที

**สิ่งที่ผู้เข้าสัมมนาจะได้เรียนรู้**

* วิธีการทำให้ผู้คนรู้สึกดีและชอบคุณก่อนการเริ่มสนทนา
* วิธีสร้างความประทับใจเมื่อแรกพบ
* วิธีสร้างมิตรภาพกับผู้คนรอบข้าง
* วิธีการสร้างสายสัมพันธ์กับทีมงานและลูกค้า เพื่อให้การทำงานราบรื่น และประสบความสำเร็จ
* วิธีการจูงใจ ให้คนรับฟังความคิดเห็น ให้ความร่วมมือและการสนับสนุน
* เทคนิคต่างๆในการสร้างสัมพันธภาพที่ดีกับผู้คนรอบข้างและผู้คนที่คุณติดต่อด้วย

**รูปแบบการสัมมนา**

* การสัมมนารูปแบบการโค้ชที่ทำให้เกิดการเรียนรู้ด้วยตนเองและพัฒนาตนเองได้อย่างต่อเนื่อง
* การเรียนรู้จากประสบการณ์ของตนเองและของผู้อื่น
* กิจกรรมนำไปสู่การเรียนรู้